**БИЗНЕС-ПЛАН**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(наименование заемщика)

1. **ОБЩЕЕ ОПИСАНИЕ НАПРАВЛЕНИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СРЕДСТВ**
	1. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(краткое описание производимой продукции).
	2. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(емкость, динамика и перспективы рынка производимой продукции).
	3. На какие цели требуется финансирование:
* Пополнение оборотных средств (закуп товара, сырья, материалов) с приложением договоров/контрактов;
* Приобретение оборудования, с указанием поставщиков оборудования (с приложением договоров/предварительных договоров при наличии);
	1. Общая сумма необходимого финансирования: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ руб., из них:
* Собственные средства: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ руб., из них уже вложено: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ руб.
* Заемные средства: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ руб., из них уже вложено: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ руб.
* Запрашиваемый займ Фонда \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ руб.
	1. Источники софинансирования для реализации проекта (с приложением договоров (при наличии) и с указанием условий, если для реализации данного проекта планируется привлечение заемных денежных средств в других организациях).

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

* 1. Период расходования займа Фонда: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.
1. **ОПИСАНИЕ ПРОДУКЦИИ, УСЛУГ.**
	1. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(описание текущего состояния производства: описать производство на момент подачи заявки).
	2. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(предполагаемое состояние производства, после получения финансирования).
	3. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(дальнейшее развитие проекта: расширение выпуска, масштабирование и иные мероприятия, если они предполагаются в долгосрочной перспективе).
	4. Подробное описание статей расходования средств (на что именно будет направлен запрашиваемый займ Фонда): \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
2. **МАРКЕТИНГОВЫЙ ПЛАН**
	1. Анализ рынка выпускаемой продукции/планируемой к выпуску продукции:
* \_\_\_\_\_\_(общее описание целевых потребителей выпускаемой продукции/ планируемой к выпуску продукции);
* \_\_\_\_\_\_(структура и тенденции рынка сбыта выпускаемой продукции/ планируемой к выпуску продукции);
* \_\_\_\_\_\_(основные конкурентные преимущества выпускаемой продукции/ планируемой к выпуску продукции);
* \_\_\_\_\_\_(основные компании – конкуренты на рынке сбыта выпускаемой продукции/ планируемой к выпуску продукции);
* \_\_\_\_\_\_(тенденции и прогноз развития рынка сбыта выпускаемой продукции/ планируемой к выпуску продукции на срок действия запрашиваемого займа Фонда).
	1. Потребители выпускаемой продукции/ планируемой к выпуску продукции:
* Юридические лица;
* Физические лица.
	1. Наличие заключенных договоров с потребителями выпускаемой продукции (с приложением контрактной базы:

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № | Потребитель | № договора | Дата договорас \_ по \_ | Сумма договора, руб. | Выплачено по договору, руб. | Остаток выплат по договору, руб. |
| 1 |  |  |  |  |  |  |
| 2 |  |  |  |  |  |  |
| … |  |  |  |  |  |  |

3.4. Способы доставки выпускаемой продукции/планируемой к выпуску продукции (собственным автотранспортом, с привлечением логистических компаний, самовывозом от клиента): \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

3.5. Места хранения выпускаемой продукции/ планируемой к выпуску продукции (где осуществляется или планируется хранение материалов/комплектующих/готовой продукции): \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1. **ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПЛАН**
	1. Необходимо дать полное описание технологической цепочки производства продукции от процесса закупки материалов/комплектующих, до момента отгрузки конечному потребителю выпускаемой продукции/ планируемой к выпуску продукции: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
	2. Поставщики сырья и материалов (планируется ли их замещение) и срок работы с ними/при запуске нового производства, планируемые к сотрудничеству поставщики сырья и материалов:

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

* 1. Имеющиеся ресурсы и инфраструктура (площади, лабораторное и аналитическое оборудование, другие ресурсы в наличии) для действующего производства:

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

* 1. Дополнительно требуемые ресурсы для выпускаемой продукции/ планируемой к выпуску продукции (площади, сырьевая база, материалы и комплектующие, оборудование и др.): \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
	2. Кадровые задачи для выпускаемой продукции/ планируемой к выпуску продукции:
* Существующая управляющая команда (краткое резюме управляющего персонала);
* Существующая команда разработчиков, технологов и иных ключевых специалистов;
* Структура управления;
* Необходимость переобучения трудоустроенного персонала для выполнения поставленных задач;
* Необходимые кадровые ресурсы (при необходимости дополнительных кадровых ресурсов для выпускаемой продукции/ планируемой к выпуску продукции. Заполнить п 4.5.1).
	+ 1. Таблица кадровых ресурсов, необходимых для выпускаемой продукции/ планируемой к выпуску продукции:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| №п/п | Должность | Количество штатных единиц |
| 1 |  |  |
| 2 |  |  |
| … |  |  |
| Итого | Х |  |

1. **ОЦЕНКА И УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ.**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| №п/п | Возможный риск | Влияние (слабое/умеренное/сильное) | Последствия |
| 1 | Финансовые риски (риск изменения процентных ставок, риск изменения курсов валют, риск изменения цен товаров/комплектующих, риск не востребованности продукции на рынке) |  |  |
| 2 | Внутренние операционные риски (ошибки персонала, не компетентность кадров, ошибки в оформлении документов, сбой компьютерных систем и др.) |  |  |
| 3 | Внешние операционные риски (нарушение обязательств партнеров по расчетам, поставкам товаров/комплектующих, изменения законодательства и др.) |  |  |
| 4 | Производственные риски (риск снижения намеченного производства и реализации продукции, снижение цен реализуемой продукции, риск перерасхода материалов, физический износ оборудования и др.) |  |  |
| … | Прочие риски |  |  |

1. **Финансовый план.**

6.1. Ценообразование (как формируется цена продажи готовой продукции)

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;

6.2. Структура производственных затрат (Что входит в себестоимость продукции)

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;

6.3. Планируемый срок окупаемости проекта

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;

6.4. Заполнить Приложение №1 к Бизнес-Плану (на основании данных расчетного периода (полностью закрытых 12-ти месяцев, предшествующих дате обращения в Фонд за займом) и план движения денежных средств на 12-ть месяцев после получения займа Фонда).

6.5 Заполнить Приложение №2 к Бизнес-Плану (на дату закрытия расчетного периода)

Подпись:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_/\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_/

 м.п.

Дата: "\_\_\_" \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_20\_\_\_г.